



Junior Sales Manager (m/w/d)

Custom Cells – Europe's most versatile battery manufacturer

Customcells ist eines der weltweit führenden Unternehmen im Bereich **Lithium-Ionen-Akkumulator Technologien**. Als Hersteller von innovativen Prototypen und Spezialserien beliefern wir insbesondere die deutsche Automobilindustrie, sind Technologiespezialist der Luftfahrt-, Medizintechnik-, Öl- und Gasindustrie. In den Bereichen Batterieelektroden, Zelltechnologien und Batteriesysteme entwickeln wir Produkte für autonome Unterwasserfahrzeuge bis hin zum elektrischen Fliegen. Gemeinsam mit unserem Partner, der P3 Gruppe, agieren wir in allen Bereichen der Wertschöpfungskette rund um das Thema **Elektromobilität** und greifen auf ein Netzwerk von über 4.000 Mitarbeitern zurück.

Die rasante Entwicklung der Customcells wollen wir fortsetzen. Um den stetigen Wachstumskurs unserer Projekte weiter verfolgen zu können, suchen wir am Standort Itzehoe ab sofort einen engagierten **Junior Sales Manager** (m/w/d).

Tätigkeitsfeld:

- Unterstützung bei der Beratung von Kunden zu Produkten und Neuentwicklungen im Bereich Batterietechnologien
- Projektierung von kundenspezifischen Spezialanforderungen nach Vorgabe der Business Developer
- Technische Abstimmung mit F&E und Produktion
- Kalkulation von Angeboten
- Begleitung von Kundenpräsentationen und Angebotsverhandlungen
- Pflege und Aufbau des Kundennetzwerkes, Messeaktivitäten
- Optimierung von Vertriebsprozessen, Auf- und Ausbau der standortübergreifenden Vertriebsstrukturen

Anforderungen:

- Abgeschlossenes chemisch-technisches Studium (Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Naturwissenschaften)
- Interesse an den Themenfeldern erneuerbaren Energien und Energiespeicher
- Idealerweise Spezialwissen rund um Lithium-Ionen-Zellen
- Fähigkeit zum Umgang mit wechselnden und unterschiedlichen Anforderungen an das eigene Aufgabengebiet
- Gute technologische Auffassungsgabe
- Kommunikationsfähigkeit und Vertriebsaffinität, gerne erste Vertriebs Erfahrung
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift
- Reisebereitschaft (national und international)
- Allgemeine Hands-on-Mentalität

Perspektive:

Als junges Unternehmen bietet die Customcells hochmotivierten Bewerbern einen großen Verantwortungsbereich und ebenso gestalterischen Freiraum, der mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten verbunden ist. Die Custom Cells zeichnet sich aus durch flache Hierarchien, guten Teamgeist und ein starkes Wachstum in einem der interessantesten Technologieumfelder unserer heutigen Zeit.

Ansprechpartner:

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per Email im PDF-Format an:

recruitment@customcells.de

Custom Cells Itzehoe GmbH
Katharina Anders / HR Manager
Fraunhoferstr. 1b
25524 Itzehoe

mehr Infos unter: www.customcells.de