



Business Development Manager (m/w/d)

Custom Cells – Europe's most versatile battery manufacturer

Customcells ist eines der weltweit führenden Unternehmen im Bereich **Lithium-Ionen-Akkumulator Technologien**. Als Hersteller von innovativen Prototypen und Spezialserien beliefern wir insbesondere die deutsche Automobilindustrie, sind Technologiespezialist der Luftfahrt-, Medizintechnik-, Öl- und Gasindustrie. In den Bereichen Batterieelektroden, Zelltechnologien und Batteriesysteme entwickeln wir Produkte für autonome Unterwasserfahrzeuge bis hin zum elektrischen Fliegen. Gemeinsam mit unserem Partner, der P3 Gruppe, agieren wir in allen Bereichen der Wertschöpfungskette rund um das Thema **Elektromobilität** und greifen auf ein Netzwerk von über 4.000 Mitarbeitern zurück.

Die rasante Entwicklung der Customcells wollen wir fortsetzen. Um den stetigen Wachstumskurs unserer Projekte weiter verfolgen zu können, suchen wir am Standort Itzehoe ab sofort einen engagierten **Business Development Manager** (m/w/d).

Tätigkeitsfeld:

- Beratung von Kunden zu Produkten und Neuentwicklungen im Bereich Batterietechnologien
- Konzeptionierung von kundenspezifischen Spezialanforderungen
- Markt- und Produktanalysen
- Enge technische Abstimmung mit F&E und Produktion
- Präsentationen bei Kunden und Durchführung von Angebotsverhandlungen
- Pflege und Aufbau des Kunden- und Lieferantennetzwerkes

Anforderungen:

- Abgeschlossenes chemisches oder technisches Studium (Ingenieurwissenschaften, Wirtschaftsingenieurwesen, Naturwissenschaften)
- Bevorzugt mehrjährige Berufserfahrung im Bereich der erneuerbaren Energien und Energiespeicher
- Spezialwissen zu Lithium-Ionen-Zellen (Zellchemie, Zellmechanismen, Zellkomponenten, Produktion etc.) vorteilhaft
- Fähigkeit zum Umgang mit wechselnden und unterschiedlichen Anforderungen an das eigene Aufgabengebiet
- Gute technologische Auffassungsgabe
- Gutes Gespür für Kundenanforderungen, Termine, Qualität und Kosten
- Kommunikationsfähigkeit und Verhandlungs- / Verkaufsgeschick
- Allgemeine Hands-on-Mentalität und unternehmerisches Denken/Handeln
- Reisebereitschaft (national und international)
- Deutsch und Englisch fließend in Wort und Schrift

Perspektive:

Als junges Unternehmen bietet die Customcells hochmotivierten Bewerbern einen großen Verantwortungsbereich und ebenso gestalterischen Freiraum, der mit individuellen Entwicklungsmöglichkeiten verbunden ist. Die Custom Cells zeichnet sich aus durch flache Hierarchien, guten Teamgeist und ein starkes Wachstum in einem der interessantesten Technologieumfelder unserer heutigen Zeit.

Ansprechpartner:

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung per Email im PDF-Format an:

recruitment@customcells.de

Custom Cells Itzehoe GmbH
Katharina Anders / HR Manager
Fraunhoferstr. 1b
25524 Itzehoe

mehr Infos unter: www.customcells.de